

Accompagnement des entrepreneurs

Soutien technique et humain permettant aux entrepreneurs potentiels de réaliser leurs ambitions

Althéo et **H R I** se sont réunis pour offrir une prestation globale et originale d'accompagnement des futurs chefs d'entreprises dans le processus long et complexe qu'est la reprise d'entreprise.

Althéo leur apporte le savoir-faire pour identifier, analyser et mener à bien les dossiers de reprise. En prenant en compte la personnalité de l'entrepreneur, **H R I** contribue au succès des projets tant au niveau des études préalables que de la négociation et de la prise en main de la cible.

Positionnement

Vis-à-vis des mandataires

Althéo-H R I traite avec

- les entreprises se développant par croissance externe
- les fonds d'investissements opérant des LBO (Leverage By Out).
- les DRH de grands groupes gérant le départ de cadres porteurs d'un projet de reprise d'entreprise.

Vis-à-vis des repreneurs

Althéo-H R I se situe en partenaire qui accélère, professionnalise, crédibilise le processus d'acquisition du repreneur pour concrétiser ses aspirations et réussir sa prise de pouvoir dans son nouvel environnement.

Méthodologie

Phase de cadrage de projet

Bilan de compétence, analyse du profil entrepreneurial, cadrage du projet.

Recherche de cibles

Recherche et sélection de dossiers de reprises d'entreprise. Accès au marché caché de la reprise, là où se trouvent les dossiers réellement exploitables, ceux qui ne se trouvent pas sur la place publique notamment par approche directe de chefs d'entreprises suivant les techniques des chasseurs de tête.

Accompagnement opérationnel jusqu'à la concrétisation du projet

Ce processus comprend les étapes d'analyse stratégique, de calculs de valorisation, d'identification des profils et des intérêts des décideurs de la cible, de stratégie de négociation, d'accompagnement lors des entretiens, d'assistance à la réalisation du business plan et de recherche de financement.

Accompagnement lors de la période de démarrage

Prise en compte de la personnalité des proches collaborateurs. Stratégie pour s'imposer comme leader. Team building.

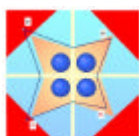
Engagement

Althéo-H R I

- s'engage à fournir à ses clients un minimum de 10 dossiers d'entreprises à reprendre, en adéquation totale avec le cahier des charges (secteurs d'activité, effectif, localisation, effectif, ratios de rentabilité).
- réduit d'au moins un an, le temps de réalisation du projet.

Expérience

- Plusieurs centaines d'entretiens par an avec des repreneurs
- 50 missions annuelles de recherche de cibles et d'accompagnement
- Team building de comités de direction
- Plusieurs centaines de profil de personnalité de cadres dirigeant et d'entrepreneurs



Il n'y a pas un profil idéal d'entrepreneur mais des profils adaptés à certains types d'entreprises

Le **profil RADHAR entrepreneur** décrit au plus près la personnalité de l'entrepreneur potentiel et ses conséquences dans la façon d'aborder les situations. Il propose des axes de développement personnels et des orientations qui tiennent compte d'une bonne adéquation entre son profil et certains types d'entreprises. Il permet aussi de répondre à la question : Comment dois-je m'entourer ?

ALTHEO

82 rue Saint-Lazare - 75009 Paris
Tel : 01 58 01 12 20

<http://www.altheo.fr/> - contact@altheo.com

H R I

10, rue Mesnil - 75116 Paris
Tel : 01 75 51 52 73

<http://www.hri-group.com> - dialogue@hri-group.com